

Assistant Technico-Commercial (H/F)



89 rue Florent EVRARD 42100 Saint-Etienne

+33 (0)4 77 47 45 00

www.alsolu.com

recrutement@alsolu.com

Créée en 2010 à SAINT ÉTIENNE (42), ALSOLU est une société du groupe DELTA PLUS (acteur majeur sur le marché des EPI) depuis le début de l'année 20210.

ALSOLU est spécialisée dans la conception et la fabrication de solutions en aluminium pour la sécurité des bâtiments et des toitures. Comprenant une quarantaine de collaborateurs, ALSOLU propose une large gamme de produits en aluminium pour la mise en sécurité des bâtiments, terrasses et toitures.

Dans le cadre de son développement, l'entreprise recrute un(e)

« ASSISTANT(E) TECHNICO-COMMERCIAL(E) ».

Vos missions



Gérer un portefeuille clients et être garant de la qualité de la relation commerciale, de la fidélisation et du développement du chiffre d'affaires



Analyser la demande, conseiller sur les configurations techniques et les normes, élaborer le devis, effectuer le chiffrage



Créer et mettre à jour les dossiers informatiques clients, saisir les commandes via le logiciel de gestion commerciale EBP



Transmettre les informations techniques au BE et les délais de livraison au service logistique



Réaliser le suivi de la facturation clients (contrôles des bons de livraison client, édition et envoi des factures).



Traiter les réclamations clients, suivre les encours



Effectuer de la prospection téléphonique

Caractéristiques



CDI poste sur 39 H hebdomadaires



Selon profil et expérience



Saint-Etienne

Profil recherché



Bac +2 en Commerce ou équivalent



Justifiez d'une expérience commerciale en B2B d'au moins deux ans (alternance et stage en lien avec notre besoin peuvent être équivalent)



Vous maîtrisez les outils informatiques usuels. Doté(s) d'un bon relationnel, vous êtes à l'aise à l'oral et au téléphone. Votre dynamique, votre organisation, votre rigueur et votre curiosité font partie de vos atouts.